

Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Донецкий государственный университет»

Учетно-финансовый факультет
Кафедра коммерции и таможенного дела

УТВЕРЖДАЮ
проректор

_____ П. А. Машаров
«17» апреля 2025 г.
МП

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

ПРАВИЛА ИНКОТЕРМС

Укрупненная группа направлений подготовки	38.00.00 Экономика и управление
Программа высшего образования	Программа бакалавриата
Направление подготовки	38.03.06 Торговое дело
Направленность (профиль) образовательной программы	Экономическая политика в сфере торговых отношений
Квалификация	Бакалавр
Форма обучения	Очная

Рабочая программа может быть адаптирована для лиц
с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Донецк 2025

Рабочая программа дисциплины «**Правила Инкотермс**» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело (Профиль: Экономическая политика в сфере торговых отношений) составлена на основании Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – бакалавриат по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от «12» августа 2020 г. № 963 (с изм. и доп.), Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 06 апреля 2021 г. № 245 (с изм. и доп.), в соответствии с учебным планом, утвержденным Ученым советом ФГБОУ ВО «ДонГУ» для набора 2025 года.

Разработчик:

зав. кафедрой коммерции и таможенного дела,
д-р экон. наук, профессор

О. Н. Головинов

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры коммерции и таможенного дела.
Протокол от 11.04.2025 г. № 8а.

Заведующий кафедрой

О. Н. Головинов

СОГЛАСОВАНО:

Декан учетно-финансового факультета
16.04.2025 г.

Н. В. Алексеенко

Учебно-методическая комиссия учетно-финансового факультета.
Протокол от 15.04.2025 г. № 6
Председатель

А. А. Блажевич

Руководитель основной образовательной
программы, д-р экон. наук, проф.
11.04.2025 г.

О. Н. Головинов

1. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Требования к предварительной подготовке обучающихся, предшествующие и сопутствующие дисциплины, на которых основывается изучение данной:

дисциплины программы бакалавриата: Товароведение продовольственных товаров, Товароведение непродовольственных товаров, Коммерческая деятельность, Основы торгового дела, Инфраструктура товарного рынка.

Дисциплины, курсовые работы и практики, для которых освоение данной дисциплины необходимо как предшествующее:

Преддипломная практика (обязательная), Выпускная квалификационная работа (дипломная работа).

2. ОПИСАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая характеристика

Наименование показателя	Значение показателя
Название образовательной программы	38.03.06 Торговое дело (Профиль: Экономическая политика в сфере торговых отношений)
Шифр и название в соответствии с учебным планом	Б1.Б.М5.13 Правила Инкотермс
Часть образовательной программы	Базовая (обязательная) часть
Количество зачетных единиц / всего часов	4 / 144

В случае предъявления от обучающегося или его родителя (законного представителя) заявления на обучение по адаптированной образовательной программе высшего образования, подкрепленного заключением психолого-медико-педагогической комиссии (ПМПК) или медико-социальной экспертизы (МСЭ) с рекомендациями создания индивидуальной программы реабилитации и абилитации (ИПРА), данная рабочая программа может быть адаптирована с учетом индивидуальных особенностей здоровья обучающегося.

Распределение часов по формам и периодам обучения

Форма обучения	курс	семестр	Общее количество часов					Форма контроля
			лекционных	лабораторных	практических	самостоятельной работы + контроль	всего	
Очная	3	6	39	–	26	79	144	экзамен

3. ЦЕЛЬ ДИСЦИПЛИНЫ

Изучение основных правил толкования международных торговых терминов Инкотермс для формирования навыков их применения при определении и контроле таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу; научиться интерпретировать торговые термины и определять основные права и обязанности продавца и покупателя по конкретным базисным условиям поставки товаров; овладеть навыками определения структуры цены внешнеторгового контракта и таможенной стоимости при различных базисах поставки.

4. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ КОМПОНЕНТА ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ, ИХ ИНДИКАТОРЫ И ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

Профессиональные компетенции	Индикаторы	Результаты обучения
ОПК-1. Способен применять знания экономической и управленческой теории при решении оперативных и тактических задач в торгово-экономической, торгово-организационной, торгово-технологической и административно-управленческой сферах	ОПК-1. Применяет знания экономической и управленческой теории при решении оперативных и тактических задач в торгово-экономической, торгово-организационной, торгово-технологической и административно-управленческой сферах	ОПК-4.1.1 Знает значение правил Инкотермс для договора международной купли-продажи
		ОПК-4.1.2 Знает структуру, правила использования, изменения в правилах Инкотермс
		ОПК-4.1.3 Умеет совершать контрактное оформление внешнеторговых операций
		ОПК-4.1.4 Умеет применять базисные условия поставок Инкотермс при определении и контроле таможенной стоимости товаров

5. ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Темы	Вопросы темы
1. Внешнеторговые операции: сущность, виды, этапы проведения	1.1 Основные виды внешнеторговых операций и внешнеторговых сделок. 1.2 Документальное оформление внешнеторговой сделки.
2. Контрактное оформление внешнеторговых операций	2.1 Контракт международной купли-продажи товаров как базовый документ во внешнеторговой деятельности. 2.2 Условия внешнеторговых контрактов и их классификация. Типовые контракты в международной торговле.
3. Значение правил Инкотермс для договора международной купли-продажи	3.1 История развития правил Инкотермс. 3.2 Цели разработки и сфера применения Инкотермс.
4. Инкотермс-2020: структура, правила использования, изменения	4.1 Правила использования Инкотермс-2020 и его структура. 4.2 Правила Инкотермс и договор перевозки. Базисы поставки по Инкотермс-2020 и преимущественные виды транспорта.
5. Особенности применения торговых терминов Инкотермс-2020 категории Е (отгрузка)	5.1 Базис поставки EXW: обзор обязанностей продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку. 5.2. Порядок исполнения экспортно-импортных операций на условиях поставки EXW.
6. Особенности применения торговых терминов Инкотермс-2020 категории F (основная перевозка не оплачена продавцом)	6.1 Условия поставки FCA Инкотермс 2020. 6.2 Условия поставки FAS Инкотермс 2020. 6.3 Условия поставки FOB Инкотермс 2020.
7. Особенности применения торговых терминов Инкотермс-2020 категории C (основная перевозка оплачена продавцом)	7.1 Условия поставки CFR Инкотермс 2020. 7.2 Условия поставки CIF Инкотермс 2020. 7.3 Условия поставки CIP Инкотермс 2020. 7.4 Условия поставки CPT Инкотермс 2020.
8. Особенности применения торговых терминов	8.1 Условия поставки DAP Инкотермс 2020. 8.2 Условия поставки DPU Инкотермс 2020.

Темы	Вопросы темы
Инкотермс-2020 категории D (доставка)	8.3 Условия поставки DDP Инкотермс 2020.
9. Роль базисных условий поставок Инкотермс-2020 при определении и контроле таможенной стоимости товаров	9.1 Таможенная стоимость товаров. Общая характеристика методов определения таможенной стоимости. 9.2 Порядок определения и заявления таможенной стоимости товаров.

6. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1. Форма обучения – очная, курс – 3, семестр – 6

Наименования разделов и тем	Количество часов				
	Лекц.	Лабор.	Практ.	СРС+К	Всего
1. Внешнеторговые операции: сущность, виды, этапы проведения	4	-	3	9	16
2. Контрактное оформление внешнеторговых операций	4	-	3	9	16
3. Значение правил Инкотермс для договора международной купли-продажи	4	-	3	9	16
4. Инкотермс-2020: структура, правила использования, изменения	4	-	3	9	16
5. Особенности применения торговых терминов Инкотермс-2020 категории E (отгрузка)	4	-	3	9	16
6. Особенности применения торговых терминов Инкотермс-2020 категории F (основная перевозка не оплачена продавцом)	4	-	3	9	16
7. Особенности применения торговых терминов Инкотермс-2020 категории C (основная перевозка оплачена продавцом)	5	-	3	9	17
8. Особенности применения торговых терминов Инкотермс-2020 категории D (доставка)	5	-	3	8	16
9. Роль базисных условий поставок Инкотермс-2020 при определении и контроле таможенной стоимости товаров	5	-	2	8	15
ИТОГО ПО КОМПОНЕНТУ ОПОП	39	-	26	79	144

7. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ (СРЕДСТВА) ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

7.1 Контрольные вопросы

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: сущность и основные виды.
2. Основные формы внешнеторговой деятельности фирмы.
3. Характеристика объектов внешнеторговой деятельности предприятия.
4. Состав и классификация субъектов внешнеторговой деятельности.
5. Внешнеторговая операция: содержание понятия, критерии классификации, виды.

6. «Основные» внешнеторговые операции: состав, характеристика, отличительные признаки.

7. «Обеспечивающие» внешнеторговые операции: назначение, состав.

8. Характеристика основных форм встречной торговли во ВТД фирмы.

9. Содержание этапов осуществления внешнеторговой сделки.

10. Группы унифицированных внешнеторговых документов ООН.

11. Виды и назначение внешнеторговой документации.

12. Товаросопроводительные внешнеторговые документы: состав, назначение.

13. Товарораспорядительные внешнеторговые документы: состав, назначение.

14. Договор международной купли-продажи: сущность, виды и функции.

15. Структура и содержание внешнеторгового контракта

16. Торговый обычай в системе источников правового регулирования предпринимательских отношений.

17. Международная торговая палата и её роль в унификации правил международной торговли.

18. Эволюция базисных условий поставки Инкотермс и его правовая природа.

19. Цели разработки и сфера применения Инкотермс.

20. Отличия Инкотермс -2020 от варианта Инкотермс-2010.

21. Правила использования Инкотермс-2020 и его структура.

22. Распределение терминов Инкотермс-2020 по двум группам (в зависимости от способа транспортировки).

23. Распределение терминов Инкотермс-2020 по четырём категориям (в зависимости от объёма обязанностей участников внешнеторговой сделки).

24. Правила Инкотермс и договор перевозки.

25. Правила Инкотермс и страхование.

26. Правила Инкотермс и особенности международных расчётов.

27. Правила Инкотермс и электронная торговля.

28. Правила Инкотермс и разрешение споров.

29. Базис поставки EXW: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

30. Базис поставки FCA: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

31. Базис поставки FAS: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

32. Базис поставки FOB: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

33. Базис поставки CPT: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

34. Базис поставки CFR: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

35. Базис поставки CIP: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

36. Базис поставки CIF: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

37. Базис поставки DAP: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

38. Базис поставки DPU: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

39. Базис поставки DDP: обязанности продавца и покупателя, момент перехода рисков, документы, подтверждающие поставку.

40. Соотношение базиса поставки товара и цены внешнеторговой сделки.

41. Внешнеторговый договор как основа для определения таможенной стоимости товаров,

перемещаемых через таможенную границу.

42. Содержание понятия «таможенная стоимость товаров».
43. Общая характеристика методов определения таможенной стоимости.
44. Порядок определения и заявления таможенной стоимости товаров.
45. Порядок определения и заявления таможенной стоимости.
46. Декларация таможенной стоимости (ДТС).
47. Порядок декларирования и контроля таможенной стоимости товара.

7.2. Темы рефератов

1. Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД): понятие, сущность, значение.
2. Особые режимы осуществления внешнеторговой деятельности: приграничная торговля и свободные экономические зоны, их специфика и роль.
3. Роль инвестиционного сотрудничества в развитии и выпуске экспортной продукции.
4. Основные виды международного производственно-технического сотрудничества.
5. Производственная кооперация в составе видов ВЭД, ее значение.
6. Валютные и финансово-кредитные операции как вид ВЭД.
7. Встречная торговля во ВЭД предприятия.
8. Виды компенсационных сделок во внешнеторговой деятельности фирмы.
9. Международный инжиниринг и его основные виды.
10. Международный лизинг как форма международной торговли услугами.
11. Особенности организации внешнеторговых сделок по поставке нефтехимических товаров.
12. Особенности организации внешнеторговых операций по закупке технической продукции.
13. Особенности организации внешнеторговых операций с использованием услуг посредников.
14. Организации, содействующие развитию ВЭД: состав участников, профиль деятельности, роль во внешнеэкономической сфере России.
15. Роль внешнеторговых посредников в развитии ВЭД предприятия.
16. Функции международных организаций и органов, связанных с унификацией в сфере торговых операций.
17. Состав и содержание принципов права международной торговли.
18. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. как базовый документ в регламентации торговых сделок.

7.3. Темы письменных работ (типы задач)

В середине семестра проводится промежуточная контрольная работа по темам 1-5. Задание включает в себя 2 теоретических вопроса, с использованием указанных выше контрольных вопросов, 10 тестовых заданий, 1 практическую задачу.

Пример тестового задания:

1. По условию ... продавец обязан доставить товар в согласованный пункт и передать его покупателю в неразгруженном виде:

- а) CIP;
- б) DAT;
- в) DAP;
- г) DDP.

2. Продавец обязан обеспечить страхование товара в пользу покупателя согласно терминам:

- а) CIF, CIP;
- б) FAS, FOB;
- в) DAP, DDP;

г) всё вышеперечисленное.

3. Какое условие поставки включает в себя все расходы на пути товара к покупателю:

- а) DAP;
- б) DDP;
- в) CIF;
- г) EXW.

Пример практической задачи:

Российский производитель и дистрибьютор коммерческого и промышленного холодильного оборудования заключил контракты на поставку товаров (витрины для демонстрации, кратковременного хранения и продажи продуктов, холодильные горки и бонеты, морозильные шкафы) в страны ЕАЭС. Отсутствие необходимости совершения таможенных операций и долгая коммерческая практика компании сыграли свою роль при выборе торгового термина Инкотермс - стороны согласовали поставку на условиях EXW - Волжск (республика Марий Эл). Товар был упакован в противоударную заводскую упаковку, а именно в специальную коробку из пенопласта, которая защищает покрытие холодильника и углы от повреждений. Дополнительно была использована защитная пленка на дверцах и деталях, транспортные распорки и приспособления для фиксации компрессора для смягчения возможных ударов и вибрации при транспортировке.

В соответствии с выбранными условиями (термином) в обязанности продавца входит предоставление товара покупателю в согласованном месте, и после согласования даты отгрузки покупатель предоставил транспортное средство для вывоза товара, но не предусмотрел необходимость погрузки товара в транспортное средство, рассчитывая на технические возможности продавца. Продавец, располагая погрузо-разгрузочной техникой, осуществил погрузку товара в транспортное средство покупателя. Но в момент погрузки две коробки упали, произошло видимое повреждение внешней упаковки. После технического обследования было установлено также и повреждение товара. Покупатель отказался принимать повреждённый товар, мотивируя тем, что погрузка была осуществлена силами продавца и по отдельному счету оплачена покупателем.

1) Была ли в данной ситуации ошибка продавца? В какой момент риски перешли с продавца на покупателя? Нужно ли это дополнительно оформлять документально?

2) Насколько прав покупатель, отказывающийся принять повреждённый товар?

3) Как бы вы поступили в аналогичной ситуации: в роли продавца и в роли покупателя?

7.4. Образец содержания экзаменационного билета

1. Дайте ответы на теоретические вопросы:

1.1. Соотношение базиса поставки и цены сделки.

1.2. Порядок исполнения экспортно-импортных операции на условиях поставки EXW (на условном примере).

2. Дайте определение предложенных терминов и понятий:

2.1. Понятие «базис поставки».

2.2. Коммерческие документы.

3. Дайте ответы на тестовое задание (1 правильный вариант):

3.1. Базисное условие поставки ... означает, что продавец передает перевозчику товар, прошедший таможенную очистку, в названном пункте, но перевозчик должен быть указан покупателем:

- а) FAS;
- б) FCA;
- в) FOB;
- г) CFR.

3.2. Термин ... подразумевает, что продавец для выполнения своих обязательств по поставке товара должен разместить груз на причале вдоль борта судна в обусловленном пункте отгрузки:

- а) FAS;
- б) FCA;
- в) FOB;
- г) CIF.

3.3. По условию поставки ... продавец должен заключить договор перевозки, оплатить перевозку до согласованного пункта назначения и передать товар перевозчику:

- а) CFR;
- б) CIF;
- в) CPT;
- г) CIP.

3.4. Термин Инкотермс-2020, который может использоваться для всех видов транспорта:

- а) FCA;
- б) FAS;
- в) CIF;
- г) FOB.

3.5. Базисные условия поставки ...:

- а) определяют последствия невыполнения сторонами условий внешнеторгового контракта;
- б) указываются во внешнеторговом контракте;
- в) не регламентируют момент перехода с продавца на покупателя рисков случайной гибели груза;
- г) не изменялись с момента их опубликования в 1936 году.

4. Решите задачу:

Российская компания А, находящаяся в г. Москве, заключила договор на поставку бакалейных товаров (растительное масло, крупы в пакетиках) в Китай, с компанией В. В качестве условия поставки сторонами было согласовано использование термина FCA - Ногинск. Для уточнения места поставки был выбран консолидационный склад в Московской области, в г. Ногинске, на который иностранный покупатель планировал осуществить загрузку еще одной части груза. В целях расширения своего рынка сбыта и необходимости привлечения новых покупателей российский продавец согласился довести свою продукцию до указанного склада. В соответствии с достигнутыми договоренностями российский продавец поставил партию на консолидационный склад в г. Ногинске, проинформировав Покупателя о времени прибытия и номере транспортного средства. Прибыв в согласованное место поставки, Перевозчик Продавца столкнулся с невозможностью передать товар Покупателю. Представитель Покупателя отказался принять груз, находящийся в транспортном средстве Продавца, требуя, чтобы была осуществлена выгрузка товара на консолидационный склад, так как транспортное средство, которое будет осуществлять международную перевозку, еще не прибыло.

Должен ли был Продавец соглашаться на осуществление довоза товара до консолидационного склада в г. Ногинске, или он должен был отгрузить товар со своего склада?

При осуществлении довоза товара в какой момент считается, что продавец выполнил свои обязанности по поставке товара?

Каким документом (документами) это может быть подтверждено?

Какие расходы несет при такой схеме поставки товара Покупатель?

В какой момент и в каком месте (пункте) риски с продавца переходят на покупателя?

Кто, за чей счет и на чьи риски должен осуществлять выгрузку товара с прибывшего транспортного средства?

Предложите свой вариант условия поставки и схемы поставки.

В случае ведения учебного процесса с использованием электронного обучения и дистанционных образовательных технологий, содержание билета может отличаться от приведенного.

8. РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БАЛЛОВ, КОТОРЫЕ ПОЛУЧАЮТ ОБУЧАЮЩИЕСЯ

Общая оценка знаний, обучающихся по дисциплине проводится по 100-балльной шкале исходя из максимума, приведенного в таблице ниже. Организационно-учебная работа в аудитории оценивается на основе таких критериев как посещаемость занятий, своевременное и качественное выполнение домашних заданий, активность во время проведения лекционных и практических занятий (участие в обсуждении текущего и пройденного материала, решение задач и т.п.).

Виды работ	Баллы
Организационно-учебная работа студента в аудитории	40
Самостоятельная (индивидуальная) работа	15
Контрольная работа	5
ИТОГО	60
Экзамен	40
Общий итог за семестр	100

Соответствие баллов оценке

Количество баллов из 100	ECTS	Оценка по пятибалльной шкале	
		Экзамен, дифференцированный зачет	Зачет
90-100	A	отлично	зачтено
80-89	B	хорошо	зачтено
75-79	C		зачтено
70-74	D	удовлетворительно	зачтено
60-69	E		зачтено
35-59	FX	неудовлетворительно	не зачтено
0-34	F		не зачтено

9. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Учебные занятия по дисциплине «Правила Инкотермс» проводятся в 8-м учебном корпусе (г. Донецк, ул. Челюскинцев, д. 198а) университета. Для проведения лекционных и практических занятий требуется аудитория, оборудованная меловой или маркерной доской, мультимедийный проектор и экран, ноутбук, комплект учебной мебели для студентов, рабочее место преподавателя. Выход в Интернет проводной или с использованием Wi-Fi.

Индивидуальные и групповые консультации студентам для проведения самостоятельной работы предоставляются на кафедре коммерции и таможенного дела, находящейся в 8 учебном корпусе (ауд. 508).

Для самостоятельной работы используются текстовые и электронные ресурсы Научной библиотеки университета и других электронных библиотечных баз данных, учебно-методическое обеспечение, представленное в учебно-методическом кабинете 8-го учебного корпуса (ауд. 105).

В процессе обучения студенты имеют возможность использовать учебные материалы по дисциплине «Правила Инкотермс», размещенные на платформе Moodle Центра дистанционного образования ФГБОУ ВО «ДонГУ». С использованием ресурсов платформы

дистанционного образования осуществляется текущий контроль знаний, обучающихся на основе тестирования и проверки результатов самостоятельной работы.

При изучении дисциплины применяются электронное обучение и дистанционные образовательные технологии.

10. РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

10.1 Основная литература

1. Кащеев В. В., Летюшова К. А., Смирнова И. А. Контроль таможенной стоимости: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по напр. подгот. (спец.) "Тамож. дело". СПб.: Троиц. мост, 2021. – 187 с.
2. Кулешов А. В., Желтова Л. А., Шишкина О. В. Контракты и внешнеторговая документация: учеб. пособие для студентов, обучающихся по спец. 080115 "Тамож. дело". СПб.: Троиц. мост, 2021. – 208 с.
3. Рожкова Ю.В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности: учебное пособие [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=439066> Оренбург: ОГУ, 2022. – 245 с.
4. Фонотова О.В. Применение Инкотермс в международном и внутреннем торговом обороте: [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=56145M>: ЗерцалоМ, 2022. – 196 с.
5. Правила Инкотермс: учебное пособие / сост. О. Н. Головинов; ГОУ ВПО «ДонНУ». – Донецк: ДонНУ, 2022. – 103 с.
6. Правила Инкотермс: учебно-методическое пособие / сост. О.Н. Головинов; ФГБОУ ВО «ДонГУ». – Донецк: ДонГУ, 2023. – 129 с.

10.2 Дополнительная литература

1. 1.Таможенное дело: учеб. для студ., обуч. по спец. 080115 "Таможенное дело" / А. В. Толкушкин; Акад. бюджета и казначейства. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва: Юрайт, 2020. - 537 с.
2. Ионова А.Ф., Тарасова Н.А. Учет и анализ внешнеэкономической деятельности: уч.-практ. пос. - Москва: ТК Велби, 2020. - 352 с.
3. Коник Н. В. Таможенное дело [текст]: учеб. пос. /Н.В. Коник. -М.: Омега-Л, 2021. -192 с.
4. Мировая экономика и международный бизнес: учебник/под общ. ред. проф. В. В. Полякова и проф. Р.К. Щенина. - Москва: КНОРУС, 2021. -688 с.
5. Толкушкин А. В. Таможенное дело [текст]: Учебник/А.В. Толкушкин. -М.: Юрайт, 2020. -453 с.

11. ИНФОРМАЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ

1. **Национальная электронная библиотека (НЭБ):** федеральная государственная информационная система / Министерство Культуры РФ; Российская государственная библиотека. – Москва, 2019- . – URL: <https://rusneb.ru/> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: свободный, подписка. Необходима установка программного обеспечения. – Текст: электронный.
2. **eLIBRARY.RU:** научная электронная библиотека: сайт. – Москва, 2000- . – URL: <https://elibrary.ru> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: для авторизов. пользователей. –Текст: электронный.
3. Научная электронная библиотека «КиберЛенинка»: сайт / Ассоциация «Открытая наука». – Москва, 2014. – URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: свободный. – Текст: электронный.

4. Электронно-библиотечная система «Лань»: [сайт]. – URL: <https://e.lanbook.com> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: издания Сетевой электронной библиотеки, для авторизов. пользователей. – Текст: электронный.
5. **ЭБС Юрайт**: электронная библиотечная система: сайт. – Москва, 2013. – URL: <https://urait.ru/library/svobodnyy-dostup/> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: издания свободного доступа, для авторизов. пользователей. – Текст: электронный.
6. **Электронно-библиотечная система ДонГУ**: сайт / ФГБОУ ВО «ДонГУ». – Донецк, 2016- . – URL: <http://library.donnu.ru/> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: свободный. – Текст: электронный.
7. **Электронный каталог** Научной библиотеки ДонГУ: раздел сайта / НБ ДонГУ. Текст: электронный // ЭБС ДонГУ: сайт. – URL: <http://library.donnu.ru/catalog/> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: поиск свободный, электронные документы – для пользователей ДонГУ.
8. **Электронный архив ДонГУ**: раздел сайта / НБ ДонГУ. – Текст: электронный // ЭБС ДонГУ: сайт. – URL: <http://repo.donnu.ru/> (дата обращения: 31.03.2025). – Режим доступа: свободный.

12. ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

1. Windows 7 PRO (корпоративная лицензия ДонГУ № 46484614)
2. Microsoft Office (корпоративная лицензия ДонГУ № 46472919)
3. Microsoft Visual Studio (лицензия программы Dream Spark для высших учебных заведений)
4. Антивирус Касперского, Adobe Acrobat Reader, xPDF (лицензии GPL, Apache, BSD для свободного программного обеспечения).